KDRA 제약·바이오헬스산업 전문인력양성 교육프로그램 안내

2021. 3.



제약·바이오헬스산업 전문인력양성 교육

① 제약·바이오헬스산업 전문인력양성 교육 소개

(1) 개최 배경

- 국내를 포함한 각 국가별 허가당국이 요구하는 수준의 데이터를 창출할 수 있도록 글로벌 스탠더드에 부응한 연구개발 전략 수립이 요구되고 있음
- 이에 따라 연구개발 전략수립 단계부터 기초연구, 전임상, 임상, 인허가, 마케팅단계까지 전주기적 으로 모든 혁신활동을 조율하고 다양한 분야간 협업구조를 선도할 수 있는 전문가에 대한 수요가 급증하고 있음
- 한국신약개발연구조합은 국내 연구개발중심 제약·바이오헬스산업계를 대표하는 단체로서 동 산업이 직면하고 있는 국내외 정책/제도환경 변화 및 시장환경 변화에 능동적인 대처를 위하여 지난 2012년부터 "KDRA 제약·바이오헬스산업 전문인력양성 교육"을 운영 중임
- R&D, 인허가, R&D기획 분야에 대한 담당자의 종합적이고 입체적인 실무지식 함양을 도모하여 바이오헬스산업 관련 기업 및 기관들의 인적자원 역량을 제고하고 근로자 개인의 직무능력 향상을 통한 산업 발전 원동력을 확보하고자 함

(2) 교육 목표 및 비전

- 혁신성과를 시장가치로 연계시킬 수 있는 전문성과 스킬을 갖춘 전문인력양성
- 다양한 분야간 협업과 연계를 유도할 수 있는 오픈이노베이션 전문인력 양성
- 연구개발 등 혁신과정에 동반되는 각종 리스크를 효과적으로 관리할 수 있는 전문인력 양성
- 의약품연구개발 전주기 과정을 리드하고 조율할 수 있는 혁신활동 조율 전문인력양성

(3) 교육과정 커리큘럼

구분	일 정	과 정 명	인원
R&D 분야	3. 24 – 3. 25	의약품 R&D전문인력 기본 과정	
	4. 21 – 4. 22	의약품 R&D전문인력과정(바이오의약품)	
	5. 20 – 5. 21	의약품 R&D전문인력과정(개량신약)	
	6. 23 - 6. 24	의약품 R&D전문인력과정(천연물의약품)	
	7. 14 – 7. 15	의약품 IP Management 과정	과정별 약
해외 인허가	8. 18 – 8. 19	의약품 해외 인허가(RA) 기본 과정	의 100여명
	9. 15 – 9. 16	의약품 해외 인허가(RA) Documentation 심화 과정	
R&D 기획 분야	10. 20 – 10. 22	의약품 R&D기획 기본 과정	
	11. 24 – 11. 26	의약품 R&D기획 심화 과정(시장가치 극대회를 위한 전략적 기술경영)	
	12. 15 – 12. 17	의약품 R&D기획 전문과정(기술사업화 및 Valuation)	

② 각 교육과정별 세부 내용

※ 과정별 주제 또는 내용은 강사사정에 따라 일부 변동될 수 있음

□ R&D 분야

○ 의약품 R&D전문인력 기본 과정

목표	미국, 유럽 허가당국이 요구하는 수준의 데이터 창출을 위한 의약품 연구개발 과정에 대한 체계적인 이해와 노하우를 겸비하고 연구개발 단계별로 존재하는 다양한 분야 간 협업구조를 선도할 수 있는 전문인력 양성		
교육일정	3. 24 – 3. 25		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 Drug Development Overview 초기 임상 준비 어떻게 할 것인가? Novel Lead Discovery & a Strategy for the Lead Optimization Biopharmaceuticals: Key Differences with small molecules Pharmaceutical Formulation and Product Development Non-clinical Development Regulatory Affairs Project Management 		

○ 의약품 R&D전문인력과정(바이오의약품)

목표	바이오의약품 연구개발 전략 및 IP, 인허가 전략 등의 교육을 통한 글로벌 시장 진출 전략 모색 및 역량 제고		
교육일정	4. 21 – 4. 22		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 바이오의약품의 이해, 시장 동향 및 기술 개발 바이오의약품 연구 개발 전략 바이오의약품 공정 개발 전략 바이오의약품 전임상 개발 전략 바이오의약품 임상 개발 전략 바이오의약품 IP 전략 바이오의약품 허가 전략 바이오의약품 개발성공사례 		

○ 의약품 R&D전문인력과정(개량신약)

목표	개량신약의 접근론과 기획방법론, 임상 전략을 통해 Business 성공 팩터 확보		
교육일정	5. 20 – 5. 21		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 국내외 개량신약 분류 및 트렌드 분석 제제학적 개량신약 적용 기술 개량신약의 개발 및 특허 전략 임상적 방법론의 개량신약 개량신약 개발에 있어 전임상 및 임상 전략 글로벌 개량신약 전략 개량신약 경제성 평가를 통한 약가 디자인 개량신약의 성공모델 		

○ 의약품 R&D전문인력과정(천연물의약품)

목표	천연물의약품 연구개발 및 사업화를 통한 글로벌 시장 진출 전략 모색 및 역량과 스킬 제고		
교육일정	6. 23 - 6. 24		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 천연물의약품의 이해와 개발 동향 천연물의약품의 비임상시험 전략 천연물의약품의 개발 전략 (원료표준화와 임상 전략) Good Manufacturing Practice of Herbal Medicines EU and US Regulatory Process IP Strategy of Herbal Medicines 천연물의약품 개발 사례 		

○ 의약품 IP Management 과정

목표	제약·바이오 기술관련 국내외 지재권 제도, 강한 특허 창출 및 기술사업화, 글로벌 제약사 IP 전략 및 실용화 사례 분석 등에 대한 교육을 통한 국내 바이오 제약분야 IP 전략수립 및 실용화 전문가 양성		
교육일정	7. 14 – 7. 15		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 지식재산권(IP)의 개요 제약·바이오 발명 관련 국내외 특수 제도 고찰 제약·바이오 관련 발명의 지재권 확보 전략 글로벌 제약·바이오산업 특허 분야의 동향과 이슈 국제 IP 환경에서 국내 제약·바이오기업 현재 상황 분석 및 진단 글로벌 제약·바이오기업의 IP 확보 전략 및 실용화 사례 분석 국내 제약·바이오기업의 IP Management 성공사례 글로벌 제약시장 진출을 위한 제약·바이오기업의 IP 포트폴리오 최적화 전략 		

□ 해외 인허가 분야

○ 의약품 해외 인허가(RA) 기본 과정

목표	글로벌 시장 진출을 위해 혁신성과를 시장가치로 조기 연계할 수 있는 전문 성과 스킬을 갖춘 해외 인허가(RA) 전문인력 양성		
교육일정	8. 18 – 8. 19		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 의약품 인허가 전략수립의 중요성 RA 관련 각국의 용어 및 Drug Regulatory System 이해 각국의 신약 IND 신청 가이드라인 및 Process 각국의 신약 NDA 신청 가이드라인 및 Process 국내외 의약품 규제 정책 이슈 주요국의 신약 인허가 조직 및 각국의 신약 관련 전문위원회 조직의 역할 및 활용법 CTD 제도 및 Documentation 방법 이해 의약품 인허가와 관련된 각국의 GMP 및 Validation 제도 		

○ 의약품 해외 인허가(RA) Documentation 심화 과정

목표	글로벌 시장 진출을 위해 혁신성과를 시장가치로 조기 연계할 수 있는 전문 성과 스킬을 갖춘 해외 인허가(RA) 전문인력 양성		
교육일정	9. 15 – 9. 16		
교육대상자	제약·바이오산업계 연구개발, 인허가, 전략기획, 마케팅, 지식재산권 담당자		
세부 강의 주제	 의약품 개발, 임상, 허가 현황 및 인허가 전략수립 방법론 의약품 허가등록 Documentation I(신약, 제네릭, OTC별 기준규격, 시험법 및 안정성 평가) 약품 허가등록 Documentation Ⅱ(신약, 제네릭, OTC 별 안전성 평가) 의약품 허가등록 Documentation Ⅲ(임상 Protocol 작성, 임상관리 기법 등) 주요국 신약 IND, NDA 신청 사례 분석 DMF 제도의 이해와 원료의약품 허가제도 CTD에 따른 Documentation 작성 사례 및 실습 		

□ R&D 기획 분야

○ 의약품 R&D기획 기본 과정

목표	R&D전략기획 단계부터 R&D 전과정(기초, 전임상, 임상개발), 사업화/마케팅 단계에 이르기까지 요구되는 기본지식 함양과 현장에서 적용할 수 있는 실 무전문가 양성		
교육일정	10. 20 – 10. 22		
교육대상자	제약·바이오산업계 R&D기획 및 전략 담당자, 라이센싱 및 BD 종사자, 연구자, 인허가 담당자		
세부 강의 주제	 글로벌 제약산업의 R&D 트렌드와 전망 LCM 전략 제약산업 R&D 전략의 중요성 포트폴리오 기획 및 관리 TPP R&D 기획의 방법론 Pharmaceutical Development Planning 프로젝트 기획 및 관리, Unmet medical needs analysis Clinical Utility Index 기술기획의 방법론 전략적 기술로드맵 실무 		

○ 의약품 R&D기획 심화 과정(시장가치 극대화를 위한 전략적 기술경영)

목표	R&D전략기획 단계부터 R&D전과정(기초, 전임상, 임상개발), 사업화/마케팅 단계에 이르기까지 요구되는 기본지식 함양과 현장에서 적용할 수 있는 실 무전문가 양성		
교육일정	11. 24 – 11. 26		
교육대상자	제약·바이오산업계 R&D기획 및 전략 담당자, 라이센싱 및 BD 종사자, 연구자, 인허가 담당자		
세부 강의 주제	 기술경영과 R&D 의약품 마켓 트렌드 분석 Future Pharma, More than medicine 의약품 연구개발단계별 매니지먼트 전략 Early Phase local development for Global data approval IP Management 전략 Project Management 전략 유효기간 설정을 위한 Pharma Packaging 선정 및 선진국 가이드라인 의약품 인허가 전략 건강보험제도의 이해 New Drug Market Access & Launch strategy 		

○ 의약품 R&D기획 전문과정(기술사업화 및 Valuation)

목표	R&D전략기획 단계부터 R&D전과정(기초, 전임상, 임상개발), 사업화/마케팅 단계에 이르기까지 요구되는 기본지식 함양과 현장에서 적용할 수 있는 실 무전문가 양성		
교육일정	12. 15 – 12. 17		
교육대상자	제약·바이오산업계 R&D기획 및 전략 담당자, 라이센싱 및 BD 종사자, 연구자, 인허가 담당자		
세부 강의 주제	글로벌 라이센싱 동향, 주요 이슈 및 시사점 Technology Commercialization 의사결정 전략 라이센싱 전략 수립 실무 전략적 투자 포트폴리오 최적화를 위한 가치평가접근 기법 및 사례1 전략적 투자 포트폴리오 최적화를 위한 가치평가접근 기법 및 사례2 (프로젝트 및 투자안에 대한) 가치평가 및 사업성 분석 실습 라이센싱 준비전략(SMK 준비 전략을 중심으로) 및 실습 Bio/Healthcare Venture Valuation Method 국제 라이센싱 계약사례 분석을 통한 허들 극복 전략 라이센스 계약과 사후 관리		

③ 교육신청 안내

1) 교육신청 절차

교 육 안 내

- · 각 과정시작 3~4주 전 공지
- · 한국신약개발연구조합 홈페이지(www.kdra.or.kr), 공문, 이메일 등



교 육 신 청

· 교육 참가 신청 및 교육비 납부



확 정 통 보

· 선착순 신청접수 및 교육생 확정 통보

2) 신청방법

■ 교육과정 개최 안내시 별도 공지되는 링크를 통한 참가 신청 후 교육비 납부

3) 교육비 안내

이저	일 정 과 정 명	교육비	유비
20	म ७ छ	조합 회원사*	사* 비회원사
3. 24 – 3. 25	의약품 R&D전문인력 기본 과정		
4. 21 – 4. 22	의약품 R&D전문인력과정(바이오의약품)		
5. 20 – 5. 21	의약품 R&D전문인력과정(개량신약)		
6. 23 - 6. 24	의약품 R&D전문인력과정(천연물의약품)	20만원/인	25만원/인
7. 14 – 7. 15	의약품 IP Management 과정		
8. 18 – 8. 19	의약품 해외 인허가(RA) 기본 과정		
9. 15 – 9. 16	의약품 해외 인허가(RA) Documentation 심화 과정		
10. 20 – 10. 22	의약품 R&D기획 기본 과정		
11. 24 – 11. 26	의약품 R&D기획 심화 과정(시장가치 극대화를 위한 전략적 기술경영)	30만원/인	40만원/인
12. 15 – 12. 17	의약품 R&D기획 전문과정(기술사업화 및 Valuation)		

^{*} 조합 회원사 : 조합원사 및 산하 연구회 유료 회원사

4) 교육관련 문의

■ 한국신약개발연구조합 연구개발진흥본부 소주연 사원(02-525-3106, ssojuu@kdra.or.kr)